

事務所経営戦略セミナー

定員
100名

受講
無料

～大競争時代に勝ち残るための事務所経営戦略とは！～

多方面で活躍中の税理士が語る「顧問先サービス充実」と「新規拡大」の実践事例

■パート1

「攻めと守りの事務所経営」

榎本税務会計事務所・(株)イーシーセンター 代表
税理士 榎本 恵一 氏

- 職員のモチベーションを高めるための事務所運営を公開
- ITを活用した新規獲得の実践方法

【講師プロフィール】

財務や経営、人事コンサルティングに定評があり、セミナーや講演、インターネット、書籍などでの情報発信にも精力的に取り組んでいる。ベストセラーの最新刊『なぜこの会社はモチベーションが高いのか』（商業界）では事務所事例として紹介されている。また、一般社団法人日本経営コーチ協会を立ち上げ、中小企業の経営をコーチングする会計事務所の人材育成にも携わっている。

■パート2

「所内教育体制と新規獲得ステップ」

YMGグループ代表税理士・林充之税理士事務所所長
税理士 林 充之 氏

- 地域No.1の事務所経営を大公開
- 全社的に取り組む顧問先拡大の仕組み

【講師プロフィール】

全国有数の大型会計事務所で、相続・資産税に強い事務所として名高い。そのYMGグループの代表税理士として約100名の職員を総括・牽引し、新規の顧問先獲得を意識した体制づくりを実践している。近年は提携先や外部団体からの要望に応え、全国各地で積極的に講演活動を行っている。

■パート3

確実に顧問先を増やせる「新規獲得の実践方法」

浅沼経営センターグループ 株式会社プロス 町田 義彦 氏

他では聞けない
事務所経営のヒントが満載！

開催日時・会場のご案内

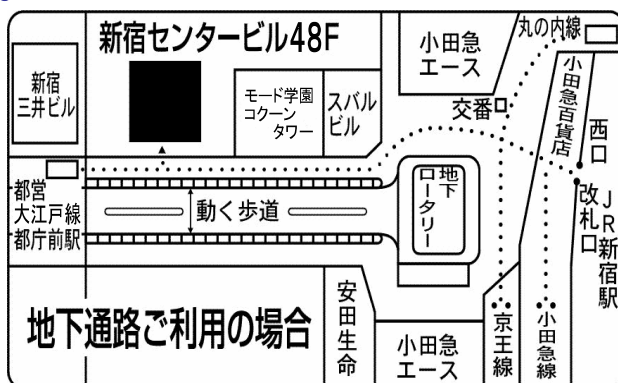
2010年 4月19日(月)

14:00～17:00 (受付:13:30～)

※お申込み期限は4月9日(金)となりますので、お早めにお申込み下さい。

(株)ミロク情報サービス
東京支社 セミナールーム

東京都新宿区西新宿1-25-1
新宿センタービル48F TEL.03-5326-0312



★JR線・京王(新)線・小田急線・東京メトロ丸の内線・都営地下鉄新宿線・大江戸線『新宿駅(西口)』より徒歩5分。

- 共催：一般社団法人 日本経営コーチ協会
- 共催：株式会社 プロス

※お申し込み後、開催日の前日までに「受講票」をFAXでお送り致します。

pros

事務所経営戦略セミナー参加申込書

FAX番号:03-3343-5764

事務所名			
参加者名	ふりがな	参加者名	ふりがな
住所	〒		電話番号
E-mail		@	FAX番号

----- ご記入いただく情報について -----

お申し込みの際にご記入いただくお客様の個人情報は、当イベントの受付業務に当たり名簿作成を行いお客様への対応をする上で必要なものです。申し込みいただいた個人情報につきましては、セミナー講師、協賛各社および業務委託先へ提供する場合があります。また、お預かりした情報は、今後開催される各種イベント、セミナーのご案内や当社および協賛各社からの製品情報のご案内に、利用させていただくことがあります。ご案内が不要なお客様は、当社にご連絡をいただければ電子メール、DMなどの送信発送を中止いたします。当社では、記入していただいた情報を当社個人情報保護方針に則り適切に管理し、お客様の承諾なく上記以外の第三者に開示・提供することはありません。当社の個人情報保護に関するお問い合わせは、「個人情報お問い合わせ窓口」にお願いいたします。電話:03-5361-7011(平日9:00~12:00、13:00~17:00受付) FAX:03-5360-3430 Email: priv@mjs.co.jp 当社セキュリティポリシー: <http://www.mjs.co.jp/securitypolicy/index.html>

◎お問い合わせは...

株式会社ミロク情報サービス 東京支社
担当: 渋谷 康平 まで
〒163-0648 東京都新宿区西新宿1-25-1
新宿センタービル48F 私書箱4052号
TEL:03(5326)0312 FAX:03(3343)5764