

心理学博士の鈴木丈織氏が語る!!

主催:株式会社ミロク情報サービス  
共催:株式会社 プロス

受講  
無料

# 会計事務所営業力強化セミナー

～顧問先を増やすための購買心理学とマーケティング活用事例～ 先着30名

**日時** 2011年 7月12日(火)  
13:30～16:30 (受付 13:00～)

**会場** MJSセミナールーム(新宿センタービル48F)  
東京都新宿区西新宿1-25-1  
TEL. 03-5326-0312

## ■パート1「会計事務所の新規顧客営業」(「全国の税理士先生を元気にします!」～講師より)

講師:(株)ビジネスラポール 代表取締役 **鈴木 丈織 (すずき じょうじ)**氏

(US心理学博士、US医学博士、NPO法人アティスカウンセリング協会 顧問、  
(株)実務経営サービス 専属講師、東京商工会議所販売士認定講師)

### 《講師紹介》

「心理学を実践化すれば、飛躍できないビジネスはない」をモットーに、セールス&マーケティングに実践応用し、人材育成、組織活性、経営戦略、営業開発、メンタルヘルス等で高い実績をあげている。

(主な指導実績)

【ミサワホーム/パナホーム】  
独自の理論で“営業戦略強化”に貢献

【ファンケル】  
わずか数名で創業した企業を東証一部上場へ

その他、アサヒビール(株)=マーケット開発・管理技術研修、JR東日本(株)=顧客満足研修・異常時対応・CS徹底、トヨタ自動車(株)=カンバン方式営業化・チーム接遇マナー、タカナシ乳業(株)=営業力センスアップ・生産管理・コストダウンなど、様々な業種において多数の指導実績を持つ。

受講者からの反響続々...

### 【主な著書】

「お客様の心理をつかむカウンセリング営業術」、  
「買う気にさせる営業心理学」(以上、かんき出版)  
「新・セールス心理学」(ダイヤモンド社)、  
「コンサルティング・セールスの成功法則」(PHP研究所)

活力が  
出た!

解決策が  
見えた!

物事の見方  
が変わった!

## ■パート2

### 「新規獲得事例公開! 決算診断の活用事例」

講師: 浅沼経営センターグループ 株式会社プロス 町田 義彦 氏

☆**来場特典**☆  
鈴木丈織氏 書き下ろしの  
「小冊子」を1冊  
進呈します!

■業務品質の向上と新規獲得に効果的(職員数25名)

■開業3ヶ月、新規獲得と顧問先の満足度アップが最優先!(所長1人)

■2代目税理士として、既存顧問先の信頼と新たな顧問先を開拓する(職員数3名)

※記載している会社名および製品名は、各社の商標または登録商標です。

会計事務所営業力強化セミナー 参加申込書 FAX番号:03-3343-5764

貴所名			
参加者名	ふりがな	参加者名	ふりがな
住所	〒	電話番号	
E-mail	@	FAX番号	

----- ご記入いただく情報について -----

ご記入いただくお客様の個人情報は、当イベントの受付にあたり名簿作成を行いお客様への対応をする上で必要なものです。お申し込みいただいた個人情報につきましては、セミナー講師、協賛各社および業務委託先へ提供場合があります。また、お預かりした情報は、今後の各種イベント、セミナーのご案内や当社および協賛各社からの製品情報のご案内に、利用させていただくことがあります。ご案内が不要なお客様は、当社にご連絡をいただければ電子メール、DMなどの送信発送を中止いたします。当社では、記入していただいた情報を当社個人情報保護方針に則り適切に管理し、お客様の承諾なく上記以外の第三者に開示・提供することはありません。

当社の個人情報保護に関するお問い合わせは、「個人情報お問い合わせ窓口」にお願いいたします。  
電話:03-5361-7011(平日9:00~12:00、13:00~17:00受付) FAX:03-5360-3430 Email:priv@mjs.co.jp  
当社セキュリティポリシー: <http://www.mjs.co.jp/securitypolicy/index.html>

◎お問い合わせは...

株式会社ミロク情報サービス 東京支社

担当: 渋谷 まで

〒163-0648 東京都新宿区西新宿1-25-1

新宿センタービル48F 私書箱4052号

TEL:03(5326)0312 FAX:03(3343)5764